

Umhüllt von Ideen!



Wir zählen seit 40 Jahren zu den kompetentesten Herstellern von individuellen flexiblen Verpackungen aus Kunststoffverbundfolien. Unser Angebot umfasst die Konfektionierung von Aluminium- und Vakuumbeteln, die professionelle Verarbeitung hochwertiger Rohstoffe und individuelle Spezialanfertigungen. Mit unserem ganzen Wissen und Engagement produzieren wir innovative Verpackungslösungen mit höchstem Qualitätsanspruch.

Für unseren Standort Straubing suchen wir zum 01.04.2019 einen*

Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst* **Vollzeit (40h) oder alternativ im Jobsharing**



Beweisen Sie Ihr Vertriebstalent und verstärken Sie unser Innendienstteam entweder als Einzelperson oder zusammen mit einem Tandempartner im Jobsharing! Sie haben Lust darauf, Kunden von unseren hervorragenden Lösungen zu überzeugen und vom Angebot bis zur Auftragsabwicklung unverzichtbarer Ansprechpartner zu sein? Darüber hinaus haben Sie bei Ihren Projekten stets alles im Blick und beweisen sich als kommunikations- und durchsetzungsstarker Teamplayer? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Das sind Ihre spannenden Aufgaben:

- ✓ Nach intensiven Schulungen betreuen Sie alle Vertriebsaktivitäten rund um den Verkauf unserer Produkte
- ✓ Ihr Ziel ist die Gewinnung neuer Kunden und der Ausbau unseres Bestandskundengeschäftes. Dabei koordinieren Sie schriftlich oder telefonisch eingehende Vertriebsprojekte von Anfang an und führen Preisverhandlungen mit Entscheidern und Einkaufsabteilungen, da Sie den Vertragsabschluss wollen
- ✓ Auch im Anschluss sind Sie kompetenter Ansprechpartner des Kunden, klären fachliche und organisatorische Fragen und begleiten die komplette Auftragsabwicklung
- ✓ Klar, dass Sie sich bei Ihrer Arbeit mit den Kollegen aus dem Bereich Vertriebsaußendienst, Materialmanagement und Produktion abstimmen und Ihre Arbeit gewissenhaft dokumentieren
- ✓ Bei Messeauftritten oder Kundenveranstaltungen zeigen Sie Präsenz und vertreten das Unternehmen



Das macht Sie aus:

- ✓ Eine vertriebsorientierte, kaufmännische Ausbildung bestenfalls im Bereich Kunststoffverarbeitung oder ein erfolgreich abgeschlossenes Wirtschaftsstudium
- ✓ Langjährige Berufserfahrung (3+) im Vertrieb, bestenfalls im Bereich der Kunststoffverarbeitung, der Lebensmittel- oder Pharmabranche verbunden mit Erfahrung in der Produktentwicklung und Projektmanagementpraxis
- ✓ Sicherer Umgang mit MS Office und gängigen ERP-Systemen
- ✓ Sehr gute mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeit, auch in englischer Sprache
- ✓ Kontaktfreude, ein gewinnendes Auftreten und Präsentationssicherheit
- ✓ Analytische Denk- und strukturierte Arbeitsweise, Problemlösungskompetenz, sowie ein hohes Maß an Selbständigkeit und Selbstorganisation
- ✓ Hochmotivierte Vertriebspersönlichkeit mit Verhandlungsgeschick und Interesse an technischen Themen

Das können Sie von uns erwarten:

- ✓ Selbständiges Arbeiten und die Chance Verantwortung zu übernehmen
- ✓ Vielseitige Aufgabenbereiche und Freiraum für eigenen Ideen
- ✓ Flache Hierarchien und direkte Kommunikationswege bis in die Unternehmensspitze
- ✓ Sicherer Arbeitsplatz mit flexiblen Arbeitszeiten in einem unabhängigen gesunden Unternehmen
- ✓ Moderne, helle und gut ausgestattete Büros für ergonomisches Arbeiten

Bei Interesse an der Stelle im Job-Sharing-Model vermerken Sie dies bitte gesondert in Ihrem Bewerbungsschreiben.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Unterlagen unter Angabe Ihres frühesten Einstellungstermins und Ihres Gehaltswunsches zu. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

*Talent entscheidend, Geschlecht egal

Gruber-Folien GmbH & Co. KG, Ansprechpartnerin: Barbara Holz

Tel. 09421 189956-20 | Mail: holz@gruber-folien.de | www.gruber-folien.de